



ERLEBNIS GASTRONOMIE & EVENT LOCATION

die Giesserei Oerlikon – sucht Dich!

Start: 1. November 2025 oder nach Absprache

Leitung Sales Events (60-100%) – Tagesdienst (m/w/d)

in der Stadt Zürich – Wochenende frei – suchen wir für die GIESSEREI OERLIKON, eine einmalige, urbane und renommierte Gastronomieunternehmung und führende Eventlocation. Eine Bühne für emotionale Erlebnisse, ein Ort voller Energie, Leidenschaft und Genuss. In der GIESSEREI finden pro Jahr rund 450 Veranstaltungen aller Art und Grösse statt. Ein Betrieb mit grosser Geschichte und Tradition. Du bist Ansprechpartner für sämtliche Kunden und jegliche Art von Events, Bankette und Seminare. Als Verkaufspersönlichkeit schätzt du den täglichen Kundenkontakt sehr.

Deine Aufgaben:

- Verkauf – Sales von Veranstaltungen und Events aller Art
- Gezielte Akquise und nachhaltige Entwicklung externer Catering-Anlässen
- Planung, Organisation und Durchführung von Spezialanlässen zur Umsatzsteigerung
- Erstellen von kompletten, übersichtlichen und detaillierten Offerten und Verträgen
- Koordination der Vergabe der Bankett- und Seminarräumlichkeiten
- Verantwortung für eine strukturierte Ablage und elektronische Verwaltung aller Kundendaten
- Gewährleistung von übersichtlich gestalteten Function-Sheets für einen reibungslosen Ablauf
- Vor- und Nachkalkulation von Events
- Einholen von Feedbacks der Bankettkunden
- Enge Zusammenarbeit mit internen Abteilungen sowie externen Dienstleistern zur Gewährleistung einer nahtlosen Eventorganisation
- Persönliche Betreuung der Gäste bei wichtigen Kunden und grossen Anlässen sowie Betreuung unserer Stammkunden

Dein Profil:

- Verkaufsstarke Persönlichkeit mit ausgeprägtem Verhandlungsgeschick und Überzeugungskraft und mehrjähriger Erfahrung im Sales
- Trendbewusstes und modernes Auftreten mit Gespür für aktuelle Entwicklungen im Event- und Gastronomiebereich
- Mehrjährige Führungserfahrung im Bankett-, Event- oder Cateringbereich
- Starke Führungspersönlichkeit mit natürlicher Autorität und Empathie – im Kopf, im Herz und notfalls auch mit einer ehrlichen Ansage
- Unternehmerisches Denken, hohes Qualitätsbewusstsein und Macher-Mentalität – jemand, der denkt wie ein Unternehmer, aber fühlt wie ein Gastgeber
- Erfahrung im Bereich Budgetierung, Forecast und Controlling
- Hervorragende organisatorische Fähigkeiten mit einer vorausschauenden und strukturierten Arbeitsweise

**Das erwartet dich:**

- Eine Schlüsselrolle mit Perspektiven
- Viel Gestaltungsfreiheit und flachen Hierarchien
- Einmalige und aussergewöhnliche Lokalität mit viel Spielraum für deine Ideen und Kreativität
- Hochkarätige Events und spannende Gastronomieprojekte, auf die du stolz sein wirst
- Garantiert ruhige Ferienzeiten und Betriebsferien
- Salärrahmen liegt zwischen CHF 7'500,- bis CHF 8'000,- je nach Erfahrung (Basis bei 100% Pensum)

Anforderungen:**Alter:**

28 - 45 Jahre

Aus-/Weiterbildung:

Abschluss einer Hotelfachschule oder Weiterbildung im Bereich Verkauf/Sales von Vorteil

EDV-Kenntnisse:

Sehr gute PC-Kenntnisse

Sprachen:

Deutsch: Sehr gute Kenntnisse in Wort und Schrift

Englisch: Sehr gute Kenntnisse in Wort und Schrift

Tönt spannend und genau nach deiner nächsten beruflichen Herausforderung? Dann freuen wir uns auf dein komplettes und aussagekräftige Bewerbungsdossier

Active Gastro Eng GmbH
Segnesstrasse 1
8048 Zürich

Tel: +41 44 432 73 73

bewerbung@activegastro.ch

<https://activegastro.ch/stellenanzeige/leitung-sales-events-60-100-tagesdienst/>